

Occitanie Angels consolide sa fusion et vise 2 millions d'euros investis en 2026

Né à l'été 2025 de la fusion entre Capitole Angels et MELIES Business Angels, le réseau Occitanie Angels dresse un premier bilan solide de son activité. Dans un contexte national marqué par un repli des investissements, la structure régionale confirme son rôle structurant dans le financement des startups et affiche des ambitions renforcées pour 2026, avec un objectif de 2 millions d'euros investis sur l'ensemble du territoire occitan.



De gauche à droite : Philippe Nahoum et Pierre Carli, les deux présidents d'Occitanie Angels. (Photo Occitanie Angels)

Issue du rapprochement entre deux réseaux historiques de business angels, [Occitanie Angels](#) s'est rapidement imposée comme une structure pleinement opérationnelle à l'échelle régionale. Dès sa première année d'activité complète, le réseau a démontré sa capacité à fédérer et à structurer une communauté d'investisseurs privés engagés, tout en assurant une couverture équilibrée de l'Occitanie, de l'ouest à l'est du territoire.

Cette dynamique s'inscrit dans un contexte national contrasté. Alors que les montants investis en France sont passés de **12 milliards d'euros en 2022** à **9 milliards d'euros en 2024**, l'activité des business angels suit une trajectoire inverse. Occitanie Angels s'intègre pleinement dans ce mouvement de résilience et de proximité, en misant sur la connaissance fine des écosystèmes locaux et sur l'engagement direct de ses membres auprès des entrepreneurs.

1,2 million d'euros investis en 2025 au service de l'innovation régionale

L'année **2025** marque une étape structurante pour Occitanie Angels. Le réseau a investi **1,2 million d'euros**, mobilisant près de **200 membres actifs** autour de projets innovants à fort potentiel, répartis sur l'ensemble du territoire régional. Cette première année pleine confirme la capacité du réseau à transformer une fusion récente en résultats concrets pour les startups accompagnées.

Au-delà des montants engagés, cette activité témoigne d'un positionnement clair : soutenir des projets technologiques et entrepreneuriaux diversifiés, tout en apportant aux porteurs de projets un accompagnement stratégique fondé sur l'expérience et l'implication directe des investisseurs. Cette approche contribue à renforcer durablement l'écosystème régional de l'innovation.

« Cette première année d'activité confirme la pertinence du rapprochement et l'engagement de tous nos membres. En 2025, nous avons su accompagner des projets variés et prometteurs, tout en posant des bases solides pour renforcer notre impact auprès des startups d'Occitanie », souligne **Pierre Carli**, co-président d'Occitanie Angels.

2026, une ambition renforcée et un ancrage territorial assumé

Fort de cette dynamique, Occitanie Angels affiche pour **2026** un objectif clair : investir **2 millions d'euros**, tout en poursuivant le développement de son réseau et de sa présence locale. Cette ambition s'inscrit dans une volonté affirmée de soutenir durablement l'innovation et l'entrepreneuriat sur l'ensemble du territoire occitan, en s'appuyant sur une logique de proximité et de maillage territorial.

L'action du réseau ne se limite pas au financement. Occitanie Angels poursuit également sa mission d'accompagnement stratégique et de mentorat, en mobilisant l'expertise de ses membres et en renforçant son ancrage local. Cette dimension humaine et opérationnelle constitue un levier central de différenciation, dans un environnement entrepreneurial en constante évolution.

Des rencontres de terrain pour connecter investisseurs et entrepreneurs

Dans cette logique de proximité, Occitanie Angels développe, en partenariat avec **AD'OCC**, des « **matinales Business Angels** » organisées au sein des pépinières du réseau **IP+**, qui fédère **54 pépinières en Occitanie**. Ces rencontres visent à créer des temps d'échange concrets entre startups et business angels, en facilitant la compréhension du fonctionnement du réseau et l'émergence de relations durables autour de projets entrepreneuriaux.

Ces rendez-vous permettent aux porteurs de projets d'échanger directement avec des investisseurs mobilisés en fonction des besoins identifiés, tout en favorisant une approche accessible et opérationnelle du financement en fonds propres.

« Aller à la rencontre des startups sur l'ensemble du territoire est une priorité. En nous appuyant sur les

pépinières et sur le travail mené avec AD'OCC, nous créons des temps d'échange concrets, utiles et accessibles, qui permettent aux entrepreneurs comme aux Business Angels de se rencontrer et d'évoquer un futur commun », explique **Philippe Nahoum**, co-président d'Occitanie Angels.

Un réseau régional inscrit dans la durée

Créé en **2025**, Occitanie Angels s'inscrit dans une histoire plus longue de l'investissement entrepreneurial régional. Depuis **2006**, les business angels qui composent aujourd'hui le réseau ont contribué au financement de **110 startups**, pour un total de **20 millions d'euros investis**, tout en recevant chaque année plus de **300 candidatures d'entrepreneurs**.

Cette trajectoire confirme la place d'Occitanie Angels comme acteur structurant du financement de l'innovation en région, combinant apport en fonds propres, transmission d'expérience et engagement territorial. Une dynamique qui, à l'aube de **2026**, entend s'amplifier au service d'un développement économique équilibré et durable de l'Occitanie.