



OCCITANIE ANGELS

FORMATION

Pour toutes les personnes passionnées par le monde des startups et désireuses d'en apprendre davantage.

CONSULTER LES DATES



OBJECTIF

Ces modules visent à développer une capacité stratégique à évaluer les projets innovants, à s'engager de manière éclairée dans le soutien aux startups et aux entreprises locales, et à acquérir les connaissances nécessaires pour maîtriser les principes fondamentaux de l'investissement.



POUR QUI ?

Les modules de formation sont ouverts à tous : porteurs de projets, business angels, personnes intéressées à le devenir, ainsi que collaborateurs de l'écosystème startup (incubateurs, pépinières, etc.).

FORMAT

Les modules de formation se tiennent à La Cité ou en visioconférence, à 18h15.



DATES ET CONTENU DES MODULES

MODULE 1 - 15/01/2026

Le rôle du Business Angel dans l'écosystème d'amorçage

- Qu'est-ce qu'une startup ?
- Rôle et Motivations des Business Angels
- Le fonctionnement du réseau BA
- Quelques chiffres

MODULE 5 - 28/05/2026

Financement de l'Innovation : dispositifs fiscaux et aides publiques.

- Eventail des financements et dépenses éligibles
- Financer les projets innovants
- Les aides et subventions
- Le CIR/CII - Statuts JEI et Jeune Docteur

MODULE 2 - 12/02/2026

Evaluation projets, deal flow & valorisation

- L'instruction
- Le Business Model et le Business Plan
- La valorisation de la startup
- Les points clés du futur pacte d'actionnaire

MODULE 6 - 25/06/2026

Propriété intellectuelle & Brevet

- Fondements juridiques de la propriété intellectuelle
- Les critères de brevetabilité et les exceptions à la brevetabilité
- Les droits et obligations des titulaires de brevets
- Les aspects internationaux de la propriété intellectuelle et des brevets

MODULE 3 - 13/03/2026

Juridique & pacte d'associé

- Généralités
- Le contenu du pacte
- Les différentes clauses
- Les sanctions à l'inobservation du pacte

MODULE 7 - 15/10/2026

Approche de l'international pour les Startups

- L'international, des faits et des idées reçues
- Vision et analyse stratégique
- Un marketing mix à adopter
- Une organisation pour l'international

MODULE 4 - 16/04/2026

Accompagnement post investissement (COS)

- Quelques rappels
- Le rôle du COS
- La sortie des BA
- Quelques constatations

MODULE 8 - 12/11/2026

L'IA & les startups: comment exploiter les données pour développer son business ?

- Définition BigData & IA
- Cas d'utilisation de l'IA
- Démonstration d' IAs développées par Predexia
- Et vous quelle utilisation ?

DATES ET CONTENU DES MODULES

MODULE 9 - 17/09/2025

Les leviers RH pour les startup : recrutement & freelancing

- Comment une startup recrute ?
(recrutement salarié classique.)
- Recours aux freelances dans une startup.

NOS FORMATIONS EN QUELQUES CHIFFRES

Depuis 2023, Occitanie Angels a :

- **Organisé 23 sessions de formation**
- **Accueilli un total de 846 inscrits et 504 participants, dont:**
 - **37 % en présentiel**
 - **63 % en visio**
- **Réuni une communauté diverse :**
 - **Business Angels actifs**
 - **Business Angels potentiels**
 - **Porteurs de projet**
 - **Accompagnateurs**
 - **Profils divers**

Une satisfaction qui parle d'elle-même

- **Moyenne des taux de satisfaction : 4,75 / 5**
- **Net Promoter Score moyen : 84 %**
- **Forte intention de participation aux prochaines sessions : plus de 80 % des participants souhaitent revenir.**

FEEDBACK

***“J’ai participé en présentiel.
Bons échanges. Les
intervenants, Pierre Carli et
Claude Leichle, très
compétents sur les sujets
abordés.”***

***“Très bien, formation
dispensée avec des cas
pratiques.”***

***“Formation très intéressante.
Partage riche des expériences
des formateurs.”***

***“Un grand merci à Catherine
pour cet exercice de
vulgarisation difficile sur un
sujet technique juridique.”***

***“RAS Bon son de la salle en
vision (merci pour les efforts
en ce sens)”***

***“En présentiel intéressant pour
faire connaissance avec
formateur, par la suite Visio
bien adaptée.”***



Contactez-nous pour toute question:
communication@occitanie-angels.fr