

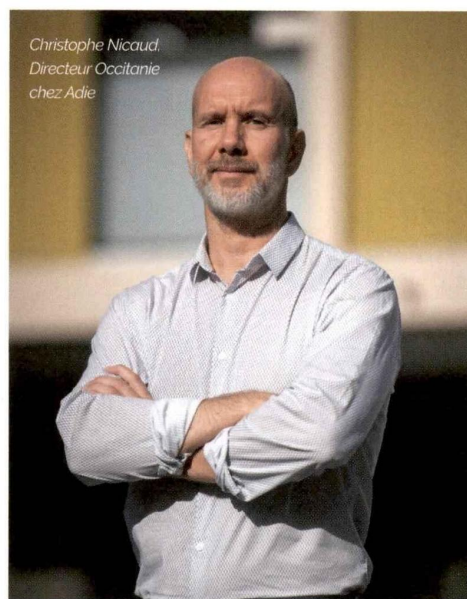
**Partie 2** Entreprendre dans *l'industrie*

Activer les bons réseaux dans l'industrie

# Financement : où trouver de l'argent sans emprunter à la banque ?

Journaliste : Audrey Sommazi

*Trouver des fonds d'amorçage reste un moment délicat car les risques sont grands et les banques financent rarement cette étape. Heureusement, des moyens alternatifs existent.*



Christophe Nicaud,  
Directeur Occitanie  
chez Adie

Credit photo : Hélène Ressayres

Créer une société nécessite des fonds propres. Ce capital initial permet de financer l'activité lors du lancement de l'entreprise et de constituer une trésorerie. Mais réunir une somme suffisante n'est pas à la portée de toutes les bourses. Love money, financement participatif, prêt d'honneur... Voici quelques pistes.

## Mettre *ses proches à contribution* pour créer son entreprise

Le « love money » : un coup de pouce très utile durant la phase dite d'amorçage. Le love money se traduit littéralement par « une épargne affective de proximité ». Il s'agit de l'argent de proches, famille et amis, qui deviennent alors actionnaires de la société.

## Le *financement participatif*

Les plateformes de financement participatif (crowdfunding) permettent aux internautes d'investir en un clic sur un projet de création d'entreprise. Comment s'y retrouver face aux nombreuses plateformes existantes ? Il faut d'abord distinguer les différents types de financement proposés : dons, prêts et souscription de titres financiers. Il faut ensuite s'investir dans le marketing de son appel aux dons, car une campagne de crowdfunding réussie doit être convaincante et susciter l'intérêt des investisseurs.

À Montpellier, Enerfip, plateforme de financement participatif dédiée aux installations d'énergie renouvelable, affiche plus de 550 millions d'euros levés et 473 projets financés depuis 2014.

<https://fr.enerfip.eu/>

## L'accès aux *prêts d'honneur*

L'Association pour le droit à l'initiative économique (Adie), avec le soutien du réseau Banque Populaire, a lancé un fonds de prêts d'honneur de 300 euros à 15.000 euros maximum, remboursable jusqu'à 18 mois à un taux de 8 %. En Occitanie, l'association, qui compte quinze agences, a accompagné en 2024 plus de 1700 entrepreneurs.

<https://www.adie.org/pour-creer-ou-developper-mon-entreprise/>

## Le réseau des *business angels*

Entrepreneurs, comment croiser la route des business angels ? Il existe de nombreux clubs d'investisseurs opérant en région ou spécialisés par secteur. En Occitanie, les deux réseaux Capitole Angels et Melies Business Angels ont fusionné en juin 2025 pour devenir Occitanie Angels. Cela leur permet d'être l'un des premiers réseaux de business angels en France, avec 200 membres qui ont investi dans une vingtaine de start-up.

**Bon à savoir** : le montant de l'investissement démarre à 5000 euros.

Pour prétendre à un accompagnement ou une levée de fonds, il faut, avant de déposer un dossier de candidature, vérifier que l'entreprise est bien sur une activité à fort potentiel de croissance avec des résultats probants, en y incluant un business plan.

<https://occitanie-angels.fr/>