

Newsletter MELIES



MELIES BAs en quelques chiffres

123 Business Angels adhérents

92 dossiers soumis, **13** projets étudiés en 2014

6 véhicules d'investissement

3,15 M€ de fonds levés depuis 2006 dont **1,77 M€** en investissement en direct

630K€ dont **261 K€** de fonds levés par le véhicule collectif en 2014

27 entreprises affiliées depuis 2006 dont **3 Sorties**

139 emplois créés par les entreprises accompagnées par MELIES

15 représentants MELIES actifs

20 Comités de Pilotage par an

1 plate-forme collaborative en réseau

1 permanence à **Cap Omega** depuis 2011



Edito

Vincent Turriès, président

Notre Association poursuit son développement tout en restant fidèle à ses grands principes de mutualisation des engagements et d'accompagnement des jeunes pousses. MELIES Business Angels (MBA) est maintenant bien reconnu comme un maillon significatif et visible du financement des startups dans notre Région.

Après le passage à vide conjoncturel de fin 2013/mi 2014, nous avons le sentiment que la création de startups dans notre région est à nouveau en développement. Signe de cette reprise, nous avons récemment financé la mise en place de CILCARE (plateforme de test pour les molécules actives contre la déficience audio) et devrions finaliser dans le courant du mois un investissement dans COMWATT (système d'optimisation de la consommation électrique).

C'est dans ce contexte redevenu porteur que nous nous sommes fixés pour objectif d'augmenter de manière significative notre niveau d'activité dans les années à venir, vision que nous partagerons avec nos membres lors de la prochaine Assemblée Générale.

Dans cette perspective, le Conseil d'Administration et son Comité de Pilotage ont d'ores et déjà pris des dispositions pour favoriser une plus forte implication de nos membres dans la vie de l'association. Parmi celles-ci, on notera l'envoi d'un bref compte-rendu des discussions/décisions adressé aux adhérents après chaque comité de pilotage. Cette initiative, lancée fin janvier, a reçu un accueil très favorable.

Rappelons que nos membres peuvent, s'ils le souhaitent, participer ponctuellement à un comité de pilotage. Il leur suffit pour cela de contacter la permanence. C'est un excellent moyen pour mieux vivre et accompagner le fonctionnement de notre association. Soulignons également qu'à chaque décision de mise en étude d'un projet, nos adhérents sont dorénavant systématiquement sollicités et peuvent s'engager personnellement dans l'équipe d'étude.

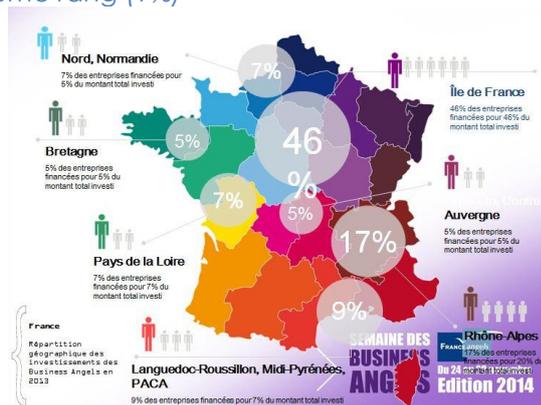
Enfin et plus largement, j'ajouterais que notre région est riche de ses startups à fort potentiel technologique. Elle occupe la troisième place dans ce domaine. Par conséquent, le maillage du territoire par plusieurs réseaux, chacun gardant sa spécificité, sa culture, ses objectifs, mais coopérant étroitement pour répondre à des besoins de financements croissants et à la nécessité corrélative de mobiliser de plus en plus de ressources pour assurer les processus au sein des réseaux est donc une nécessité. De tels maillages (des réseaux de réseaux) ont été mis en place avec succès dans d'autres régions. Notre ambition est aussi de favoriser l'émergence de tels dispositifs en Languedoc-Roussillon.

En attendant d'avoir le plaisir de vous retrouver lors de prochains événements, je vous souhaite une bonne lecture.



Situation du Languedoc Roussillon

La région Languedoc-Roussillon est une terre où poussent et grandissent de jeunes entreprises innovantes. Avec Midi Pyrénées PACA, le Languedoc Roussillon est au 3ème rang (9%)



Montpellier Métropole a obtenu le label French Tech en novembre 2014. Montpellier fait partie des neuf métropoles choisies par l'Etat pour le label FrenchTech, dont l'objectif est la dynamisation des start-ups locales afin de redynamiser l'économie.

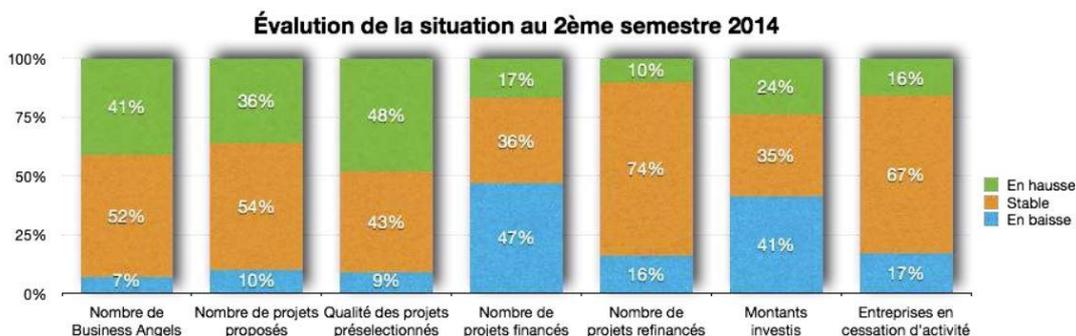
Au [Concours National d'Aide à la Création d'Entreprises Innovantes](#) sur les 15 lauréats régionaux 2014, 12 sont accompagnés par le BIC de Montpellier Agglomération.



Baromètre sur l'activité des Business Angels 2014 à télécharger

Les principaux enseignements de cette enquête montrent une tendance générale à un accroissement de l'activité des réseaux : recrutement de Business Angels, réception et analyse de dossiers de demande de financement...

Un nouvel indicateur concernant la qualité des projets présélectionnés fait son apparition dans l'enquête de conjoncture. Celle-ci est évaluée à la hausse avec 48,3 % des dossiers étudiés jugés de meilleure qualité. (Source Baromètre 2014 de France Angels)



MELIES BA, un réseau reconnu pour la qualité de ses process

Le Réseau MELIES Business Angels a été labellisé en 2014 par iSource. Il fait désormais partie des 8 réseaux reconnus par la qualité des processus mis en place et le professionnalisme de leur organisation, ce qui lui permet d'accéder à un fond national de 20M€.

Process MELIES BAs

1. ETUDE

- ✓ Un premier filtrage pour éliminer les dossiers hors critères
- ✓ Mise en place d'une équipe de 2 ou 3 bénévoles pour instruire le dossier
- ✓ Instruction = mise à plat des fondamentaux de l'entreprise
- ✓ Durée : 1 à 2 mois, voire davantage
- ✓ Rapport de l'équipe d'étude
- ✓ Si avis favorable, passage en comité d'investissement

2. MISE EN PLACE

- ✓ Due diligence : préalable à la signature du pacte d'actionnaire, cette opération permet une analyse précise des informations relatives à l'entreprise pour en vérifier la cohérence
- ✓ Pacte d'actionnaires : négociation des termes dont la valorisation, signature et versement des fonds

3. SUIVI

Désignation d'un **REPRÉSENTANT** qui s'engage auprès de l'entrepreneur à :

- ✓ Représenter l'intérêt des investisseurs; faire appliquer le pacte d'actionnaires
- ✓ Accompagner le chef d'entreprise en s'adaptant à ses besoins
- ✓ Être davantage présent en période de crise
- ✓ Le faire bénéficier des savoir-faire du réseau MELIES
- ✓ Être membre du Comité de Surveillance de l'entreprise



Les Administrateurs de MELIES BAs 2014

Activité de MELIES BUSINESS ANGELS en 2014



Levée de Fonds et Investissements 2014



electric motion a été financée par notre véhicule collectif **M5** à hauteur de 108K€, dont **48,31K€** par nos IDs

Les IDs (Investisseurs Directs) ont participé au refinancement de notre affilié **Isotropix** lors de son tour de table de 198,93K€ à hauteur de **58,86K€**.

Les fonds levés auprès de nos adhérents pour notre véhicule collectif **M6** se sont élevés à **261K€**.



M6 a contribué au développement de **CILcare**, L'investissement de MELIES BUSINESS ANGELS s'est élevé à 176 500€ pour un tour de table qui a atteint 276 500€



Participation de MELIES dans la Création d'Entreprises en Languedoc-Roussillon : notre « track-record »

Depuis janvier 2014, 56 dossiers retenus, 13 instruits, 4 dossiers ont été présentés en Comité d'Investissement.

1. **ELECTRIC MOTION** (accord CI)
2. **ERDENET** (accord CI)
3. **CILCARE** (accord CI)
4. **COMWATT** (accord CI)



**MELIES à
CAP OMEGA**
Siège social et
Permanence depuis
décembre 2011



Pour sa seconde participation à la **Semaine des Business Angels**, MELIES a organisé un **speed dating** sur le thème « Rencontrer un BA », qui s'est tenu au BIC à Cap Omega, le 24 novembre 2014. Lors de cette manifestation, les Business Angels de MELIES ont reçu 24 porteurs de projet. A l'issue de cette rencontre, 13 projets détectés ont été suivis par la Commission Deal Flow.

Afin de favoriser les échanges entre Business Angels et « candidats » Business Angels, un **Angel café** s'est tenu le 25 novembre, en présence des acteurs du financement (Pôle Création du Gard Pôle, Accompagnement des Entreprises - Transfert LR et l'Union Régionale des entreprises d'insertion du Languedoc Roussillon) et 13 Investisseurs désireux de s'investir dans un réseau actif.

A noter également, notre participation **au 15ème Forum de la Création** (3 décembre 2014).



Bienvenue à nos **15 nouveaux adhérents**, aux **57 constituants** de la fiducie M6 (2014).



Revue de Presse 2014

□ Melies veut recruter porteurs de projets et investisseurs

« La semaine des Business Angels, qui se tient jusqu'au 28 novembre, donne l'occasion aux business angels de sortir de leurs bureaux et de présenter l'étendue de leur action. En région, Melies (mobilisation de l'épargne locale pour l'investissement dans les entreprises), s'est prêtée à l'exercice. »

La Tribune Objectif Languedoc Roussillon – novembre 2014

□ Conférence sur le financement des entreprises au Phare de Palavas-les-Flots

« Pourquoi les entreprises ont-elles autant de mal à trouver des financements ? C'est pour tenter d'apporter des éléments de réponse à cette question récurrente que MELIES BUSINESS ANGELS a choisi de donner la parole à M. Philippe Brassac lors d'une conférence sur le financement des entreprises »

TOUTMONTPELLIER – Mai 2014

□ Pourquoi les entreprises peinent-elles à trouver des financements ?

TV SUD - Interview – Mai 2014

□ MELIES appelle les investisseurs privés à se mobiliser pour l'amorçage et la création

« Dans le cadre du Frenchweb Tour Montpellier 2014, notre reportage consacré à l'écosystème numérique de la région, Frenchweb a rencontré MELIES, un réseau de business angels basé dans la région de Montpellier depuis 2006. »

FRENCH WEB- Interview – Janvier 2014

Suivez-nous sur :



Notre prochain grand rendez-vous, **le Forum du Financement** au Corum de Montpellier, le 19 mars prochain.

Soutenez le développement des futures PME créatrices de richesses et d'emplois en Languedoc-Roussillon ! [Rejoignez-nous !](#)

Commission Communication MBA : communication@melies.fr

Permanence MBA : contact@melies.fr

Merci à nos Partenaires

