RÉSEAU membre de FRANCE angels
Fédération des réseaux de Business Angels

Septembre 2013

2013 NUMERO 15
PARUTION SEMESTRIELLE

Newsletter MELIES

MELIES en quelques **chiffres**

95 Business Angels adhérents

200 dossiers soumis, **94** projets étudiés

5 véhicules d'investissement

2,5 M€ de fonds levés depuis 2006

dont **1, 4** d'investissement en direct

178 K€ de fonds levés par le véhicule collectif en 2013

23 entreprises affiliées depuis 2006

Au premier semestre 2013 MELIES a mobilisé **>450K€** dans le refinancement de 5 de ses entreprises affiliées

130 emplois créés par les entreprises accompagnées par MELIES

17 représentants MELIES actifs

20 Comités de Pilotage par an

1 plateforme collaborative en réseau

1 permanence à **Cap Omega** depuis 2011

C'est la reprise ! Le Comité de Pilotage de l'Association s'est réuni le 30 août pour une session de brainstorming sur notre organisation et nos orientations. Voici quelques éléments qui ont alimenté cette réflexion.

Comme tout organisme vivant, notre Association évolue, se renouvelle, s'adapte aux nouvelles conditions de l'environnement ; mais les traits essentiels de son ADN initial sont toujours bien présents : approche collective, implication, bénévolat…

Exemple d'adaptation aux nouvelles conditions : classiquement, le refinancement de nos affiliés devait être assuré par des fonds de Capital Développement. Or ces fonds ont tendance à se reporter sur des opérations plus importantes et moins risquées, ouvrant un 'gap' dans la chaîne de financement. En conséquence, MELIES a du s'impliquer plus fortement dans ces refinancements. Pour la première fois, un fonds MELIES a refinancé un de nos affiliés, NELIS en l'occurrence. Au premier semestre 2013, MELIES a mobilisé >450K€ dans le refinancement de 5 de ses affiliés.

Exemple d'évolution : Votre Comité de Pilotage proposera au Conseil d'Administration et à l'Assemblée Générale de l'Association le changement de nom de MELIES. Nouvelle proposition : **MELIES BUSINESS ANGELS**. Nous souhaitons que notre nom soit plus en adéquation avec la réalité de notre activité.

Quelles sont les grandes orientations pour les prochains mois ?

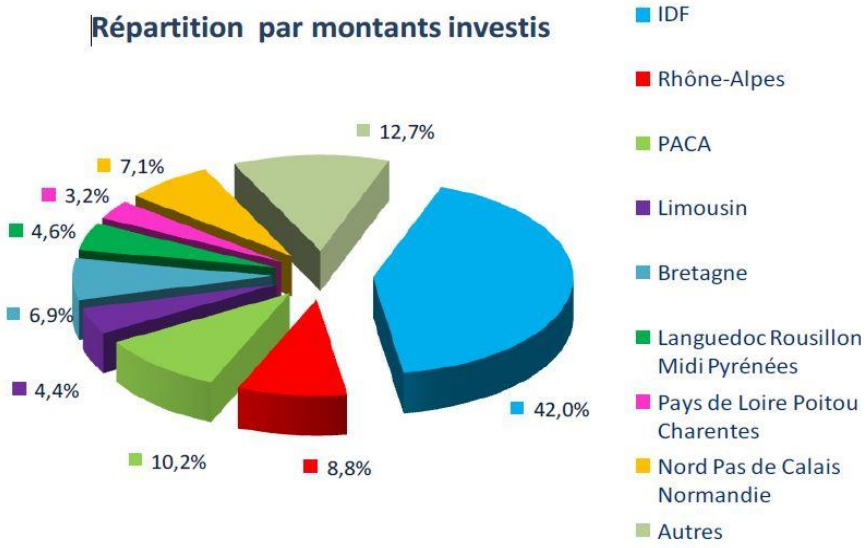
- Explorer plus systématiquement les sources de nouveaux dossiers. Comme la plupart des réseaux sur toute la France, nous avons constaté une baisse en nombre et en qualité des dossiers qui nous sont proposés.
- Réaliser des sorties gagnantes : Certaines de nos participations ont atteint une certaine maturité. Nous nous attachons à suivre ces dossiers de façon proactive pour saisir toute opportunité de sortie rémunératrice.
- Augmenter notre capacité d'intervention : plusieurs voies sont en cours d'exploration : renforcement de la coopération entre réseaux de BAs, candidature pour participer à des dispositifs nationaux et régionaux tels qu'iSource et JEREMIE2.
- Et comme toujours, continuer à approfondir notre professionnalisme : nous participons à la phase pilote de mise en place des standards de qualité développés avec France Angels.

Toutes ces actions et orientations sont entreprises avec pour objectif de mieux assurer nos missions :

- Le financement de la création d'entreprises innovantes en LR.
- La pertinence économique des investissements pour un bon niveau de retour vers nos adhérents
- Aider au mieux nos affiliés par un apport en compétences bénévoles et un suivi aussi efficace que possible.

Autant de sujets que nous pourrons discuter autour d'un verre lors d'une réunion que MELIES organisera avant la fin de l'année.

Les Business Angels de MELIES : plus que jamais un moteur du développement économique en période de crise !



Pourquoi ?

Situation du Languedoc-Roussillon

- *6ème région (chiffres 2012) en termes de création d'entreprises (hors auto-entreprises)*
- *3ème région du Concours National d'Aide à la Création d'Entreprises Innovantes (pour la 14ème année consécutive), derrière Ile de France et Rhône- Alpes (chiffres 2011)*
- *Si le Languedoc-Roussillon arrive au 5ème rang national en termes de montants investis par les Business Angels, ils résultent pour une grande part de **réseaux non LR !** (chiffres 2011)*
- La collecte de fonds propres privés originaires de notre région est nettement insuffisante : « Le facteur financier est le principal frein à l'innovation » (Anne-Yvonne Le Dain, 26 octobre 2012)

Comment ?

Une démarche structurée

1. *ETUDE*

   - ✓ *Un premier filtrage pour éliminer les dossiers hors critères*
   - ✓ *Mise en place d'une équipe de 2 ou 3 bénévoles pour instruire le dossier*
   - ✓ *Instruction = mise à plat des fondamentaux de l'entreprise*
   - ✓ *Durée : 1 à 2 mois, voire davantage*
   - ✓ *Rapport de l'équipe d'étude*
   - ✓ *Si avis favorable, passage en comité d'investissement*

2. MISE EN PLACE

- ✓ Due diligence : préalable à la signature du pacte d'actionnaire, cette opération permet une analyse précise des informations relatives à l'entreprise pour en vérifier la cohérence
- ✓ Pacte d'actionnaire : négociation des termes dont la valorisation, signature et versement des fonds

3. *SUIVI*

*Désignation d'un **REPRÉSENTANT** qui s'engage auprès de l'entrepreneur à :*

- ✓ Représenter l'intérêt des investisseurs; faire appliquer le pacte d'actionnaires
- ✓ Accompagner le chef d'entreprise en s'adaptant à ses besoins
- ✓ Être davantage présent en période de crise
- ✓ Le faire bénéficier des savoir-faire du réseau MELIES
- ✓ Être membre du Comité de Surveillance de l'entreprise

Les Administrateurs de **MELIES**

Levée de Fonds 2013

Les fonds levés auprès de nos adhérents pour notre véhicule collectif au cours de la campagne du premier trimestre se sont élevés à **178K€.**
Après une nouvelle analyse de notre environnement réglementaire, le véhicule financier retenu a été la **fiducie** (M5).

A ce jour, ces fonds nous ont permis de participer au refinancement de nos affiliés tel que NELIS lors de son tour de table de 202,5k€. **78K€** ont été apporté par la fiducie M5 et **124,5K€** par les IDs (Investisseurs Directs).

Participation de MELIES dans la Création d'Entreprise en Languedoc-Roussillon : notre « track-record »

Depuis janvier 2012, 22 dossiers retenus, 12 instruits, 6 dossiers ont été présentés en Comité d'Investissement.

1. **CONSOFACILE** (refus CI)
2. **OCTIPAS** (accord CI)
3. **PRETACHANGER** (refus CI)
4. **TELL ME PLUS** (accord CI)
5. **VIRDYS** (refus CI)
6. **NELIS** Refinancement (accord CI)

MELIES à CAP OMEGA
Siège social et Permanence depuis décembre 2011

Concernant la Fiducie 1

1. **TELL ME PLUS (13-04-12)**

Ce tour de table représente une enveloppe totale de **208K€,** comprenant l'Investissement de MELIES (32K€) auquel s'ajoute l'Investissement Direct (39,5K€).

Concernant la Fiducie 2

1. **OCTIPAS (05-12-12)**

Ce dossier, après avis favorable du Comité d'Investissement du 03/07/2012, a été mis en place en octobre 2012.
L'investissement de MELIES s'est élevé à 65K€ auxquels se sont ajoutés 50K€ en Investissement Direct. Au total, le tour de table a atteint 350K€ avec la participation d'autres réseaux de Business Angels (SIRS).

Concernant les IDs (investisseurs Directs),

Des projets leur ont été exclusivement présentés :

1. **NADRA**
2. **SOLEDGE**

Refinancement des affiliées par nos **Investisseurs Directs (IDs).**
Au cours du début de cette année 2013 nos Investisseurs Directs ont été particulièrement actifs :
NELIS : 124,5 K€ comme déjà mentionné plus haut (+78K€ via M5)
ISOTROPIX : 22.5K€ dans une augmentation de capital de 200K€,
ORIDAO : 42,26K€ dans une souscription à un emprunt obligataire convertible en actions d'un montant total de 600K€.
INNOBAT : 167K€ pour un tour de table de 461K€
ECOCEAN : en cours

MELIES s'implique dans France Angels

Membre du réseau France Angels, MELIES s'implique de manière active dans certaines des commissions de réflexion, et en particulier celle en charge de l'établissement des standards de qualité.

France ANGELS COMMISSION QUALITE
MELIES s'est portée candidate pour faire partie de la phase pilote du **processus de Labellisation Qualité**, résultat du travail de la Commission éponyme à laquelle Jacques Catoire (co-responsable de la Commission Suivi/Mise en place des participations) a apporté une contribution significative. En 2013, notre équipe Qualité Processus a été renforcée, avec l'arrivée de Pierre Jaffary et Didier Maka.
Pour MELIES, l'éligibilité à certains dispositifs de co-financement tels qu'**Angels Source** ou/et **JEREMIE 2** passe nécessairement par la labellisation Qualité.

Pour sa première participation à la **Semaine des Business Angels**, MELIES a organisé une conférence sur le thème « Les Business Angels : plus que jamais un moteur en période de crise ! », dans le cadre du Forum de la Création qui s'est tenu au Corum, le 27 novembre 2012. Lors de cette manifestation, MELIES a enregistré de nombreuses visites sur son stand (porteurs de projets, nouveaux investisseurs). A noter également, la participation de Vincent Turriès à la table ronde « Augmentez vos fonds propres » au côté de nos partenaires (LRI, FSI, Région LR, Créalia, Soridec, CDC). Forte de cette expérience positive, nous vous donnons rendez-vous pour **le 14ème Forum de la Création (27 novembre 2013).** MELIES interviendra sur l'**AGORA** pour une rencontre thématique destinée aux porteurs de projets.

Bienvenue à nos **36 nouveaux adhérents** (2012-2013), aux **47 constituants** de la nouvelle fiducie M5 (2013).

L'activité des Réseaux de Business Angels au 1er semestre 2013 :

- **Baromètre sur l'activité des Business Angels 2013** à **télécharger**

Des indicateurs globalement stables ou en légère progression !

Revue de Presse 2013

5e véhicule d'investissement pour MELIES

Malgré « la morosité ambiante, et un contexte législatif et fiscal pénalisant », le réseau régional de business angels MELIES (membre du réseau France (...) **Lettre M** - 12 avril 2013

MELIES, L'Association de Business Angels

Réseaux LR n°43 – P17 – Actions Réseaux - Avril 2013

Ces « anges » qui aident à lancer des start-up

Midi Libre - 1er avril 2013

Business angels : investissements en baisse

« Crise financière, crise économique, nouvel environnement politique et incertitude fiscale 2012 marque un tournant dans l'histoire de la fédération (...) **Lettre M** - 5 avril 2013

MELIES, en avant les projets !

MELIES, le Business Angel, a décidé – en dépit du contexte économique – de lancer sans attendre un nouveau véhicule collectif d'investissement.
Journal de l'emploi LR - Février 2013

MELIES étend son réseau

« MELIES, l'association de Business Angels qui réunit plus d'une centaine d'investisseurs, étend son réseau de partenariats dans la région et au-delà après les deux conventions signées fin 2012 : l'une avec Créalia et l'autre avec WiSeed (...) **Objectif LR** - 14 Janvier 2013

MELIES appelle les investisseurs privés à se mobiliser pour l'amorçage et la création

« Pour MELIES (Business Angels), les faits sont têtus, les statistiques peu encourageantes, le climat général propice à la morosité… Mais faut-il pour autant baisser les bras, regarder impuissant notre économie ralentir, les chiffres du chômage s'emballer ? MELIES lance un nouveau véhicule d'investissement pour 4 à 5 entreprises. (...) **Hérault Juridique** – Janvier 2013

MELIES et WISEED soutiennent l'amorçage en Languedoc Roussillon
Gazette Economique & Culturelle - Janvier 2013

Le blues du Business Angel

« Il nous reste le feu sacré. Mais si on est trop contrecarré, la simple envie d'investir ne sera pas suffisante. » À l'image de Vincent Turriès, son (...)
Lettre M - 4 décembre 2012

Coopération avec les autres réseaux de Business Angels et Partenaires

Trophée Partenaire de l'Innovation 2012

Vincent Turriès
Président de MELIES

Le 20 septembre 2012 lors de la 10ème édition des Trophées Partenaires de l'Innovation, MELIES a reçu **le trophée Partenaire de l'Innovation 2012**.
Une récompense qui résulte du réel partenariat avec Créalia, des échanges sur les dossiers étudiés et des participations communes aux Comités d'Investissements réciproques.
Par ailleurs, Le renouvellement de la Convention a été signé le 14 décembre 2012 lors d'un petit déjeuner à l'Hôtel Marriott où étaient réunis Vincent Turriès (Président de MELIES), Hervé Pochard (Co-Responsable du Deal Flow MELIES), Antoine Caldérini (Trésorier Adjoint MELIES), Stéphan Marcel (Président de Créalia), Philipe Rajosefa (Directeur de Synersud), Laure Lenzotti (Responsable du Fonds Créalia).

De gauche à droite :
Pierre Jaffary, Administrateur MELIES, Vincent Turriès, Président de MELIES, Thierry Merquiol, Président de WiSeed.

Une convention de partenariat a été signée le 6 décembre 2012. Cette plateforme de crowdfunding permet aux internautes de choisir et d'investir dans des start-ups à fort impact sociétal à partir de 100€. Cet accord a été négocié par Pierre Jaffary (Administrateur & Secrétaire du Bureau). L'intervention de WiSeed se fera exclusivement en qualité d'Investisseur Direct (ID). Récemment, l'e-vote concernant notre affiliée **Ecocéan** (en cours de refinancement) a été concluant : La Due-diligence est en cours pour un prochain début de souscription avec objectif de 100K€.

Nous contacter : newsletters@melies.fr

Merci à nos partenaires Institutionnels & Entreprises